

Freelance Sales Representative voor een digitale start-up (B2B)

WaowDeals

Wie zijn wij?

Groen is onze kleur. De kleur van vernieuwing. Als start-up in de wereld van apps en digitaal betalen willen wij met onze visie en aanpak het verschil maken. WaowDeals blaast een frisse wind in de bankensector en creëert een win-winsituatie voor elke partij die met ons samenwerkt.

Momenteel zijn we op zoek naar gemotiveerde, sales driven en digital-minded sales verantwoordelijken die WaowDeals in de markt helpen zetten.

Ben jij de persoon die wij zoeken om samen met ons het #BeGreen-gevoel uit te dragen en van WaowDeals dé referentie binnen het digitaal/mobiel betalen te maken?

Lees dan snel verder en wie weet kun jij binnenkort ons WaowDeals-team komen versterken!

Wat houdt de functie in?

- Je zoekt en contacteert prospecten die een perfect-fit zijn met onze WaowDeals-diensten
- Je gaat de baan op en plant face-to-face gesprekken in met potentiële klanten om onze diensten verder toe te lichten. Hier zorg je steeds voor een persoonlijke aanpak, dus geen standaard verkooppraatjes maar een oprecht contact waarin je luistert wat de prospect zoekt en daarop inspikt om zo een win-winsituatie te creëren.
- Je ondersteunt je prospecten, klanten, ... in het gebruik van ons digitaal betaalplatform zodat zij zorgeloos van start kunnen gaan en weten bij wie ze terecht kunnen bij vragen en/of problemen.

Wat verwachten wij van jou?

- Je bent gepassioneerd door sales en bent target-minded
- Je houdt van persoonlijke contacten en bent communicatief sterk
- Een eerste ervaring binnen de sales is een pluspunt, maar geen noodzaak. Wat voor ons vooropstaat is je persoonlijkheid en je motivatie
- Je vindt vlot je weg binnen de digitale wereld en leert gemakkelijk nieuwe programma's aan
- Je hebt een perfecte kennis van de Nederlandse taal. Kennis van het Frans is mooi meegenomen
- Je bent ondernemend ingesteld, werkt gestructureerd en bent proactief
- Je volgt de trends binnen het vakgebied op en bent mee met de nieuwste tools, ontwikkelingen en technologieën

Wat hebben wij jou te bieden?

- Een unieke job op freelance basis in een aangename werkomgeving
- De mogelijkheid tot een vast contract na een positieve evaluatie
- De ruimte voor zelfstandigheid, flexibiliteit en ondernemerschap
- Werken waar en wanneer jij wil, baas over je eigen agenda
- Een correcte verloning met daarbovenop targets die je loon nog net iets interessanter kunnen maken.

Hoe gaat de selectieprocedure in z'n werk?

De selectie- en opstartperiode verloopt in drie grote stappen.

Stap 1:

- Download onze WaowDeals-app en registreer jezelf
- Like ons op social media (*Facebook, Twitter, Instagram, LinkedIn*)
- Maak een lijstje met jouw 10 favoriete winkels in je buurt (*middenstand*)
- Verstuur jouw kandidatuur en stel jezelf aan ons voor.

Stap 2:

- Face-to-face sollicitatiegesprek

Stap 3:

- Field training & inwerkingsperiode
- Opleidingsdag met technische- en salestraining

Ben jij dé persoon die wij zoeken om ons team verder uit te breiden en WaowDeals te helpen groeien? Voltooi dan alvast stap 1 uit het selectieproces en stel jezelf kandidaat, wie niet waagt niet wint!

Stuur een mail naar hello@waowdeals.com waarin je ons overtuigt waarom jij de persoon bent die we zoeken. Misschien nodigen we jou dan binnenkort uit voor een eerste kennismaking met ons WaowDeals-team.